

2017  
RAPPORT PREMIER TECH





2017

RAPPORT PREMIER TECH





## **SOMMAIRE**

8	MESSAGE DE L'ÉQUIPE DE LEADERSHIP
18	REVUE THÉMATIQUE
64	ÉQUIPE DE LEADERSHIP
68	CONSEIL D'ADMINISTRATION
71	REVUE FINANCIÈRE
100	L'ENTREPRISE



**WE CONNECT**

**NN**

**Tout repose  
sur les liens  
qui nous  
unissent**



**NN**  
WE CONNECT

**WE ARE PT**



# MESSAGE DE L'ÉQUIPE DE LEADERSHIP

**« L'engagement et le soutien de nos actionnaires comme de l'ensemble de nos équipiers nous permettent d'investir à court, moyen et long terme pour déployer avec efficience nos stratégies de croissance. Forts de cette combinaison, nous sommes en mesure d'assurer une croissance profitable et soutenue de l'entreprise. »**

Chez Premier Tech, tout est interrelié. Depuis maintenant près de 95 ans, chaque geste que nous posons s'inscrit dans la même vision long terme. Axée sur la durée, cette vision vise à assurer avec constance et cohérence la pérennité de l'entreprise — à faire en sorte qu'année après année, sa capacité à créer de la valeur la protège au quotidien tout en lui permettant de demeurer résolument tournée vers l'avenir.

Au cœur de notre réflexion réside la profonde conviction qu'ensemble, nous pouvons aller plus loin. Que c'est en tant qu'équipe que nous réussissons à participer au succès de nos clients et à constamment redéfinir les marchés où nous sommes actifs en proposant des solutions s'articulant autour des multiples technologies que nous maîtrisons. Une telle pensée nous permet de nous déployer à la hauteur de nos ambitions en nous appuyant sur des objectifs cohérents qui nous permettent, même à grande envergure,

d'avancer d'une seule voix, forts de Valeurs communes et d'une Culture centrale vécue par tous.

Au quotidien, le désir de ne faire qu'un qui habite l'ensemble de l'Équipe Premier Tech peut être ressenti bien au-delà de notre sentiment d'unité. Que ce soit avec nos produits et services, nos marchés, nos clients, nos technologies ou même nos collectivités, toutes nos interactions sont marquées par le même souhait de comprendre en profondeur et de réellement faire une différence par les liens étroits et durables que nous établissons.

Tous les jours, notre profondeur nous permet de créer une expérience qui se veut unique, agréable, immersive et contagieuse pour tous ceux qui nous côtoient. Et c'est précisément grâce à cette Expérience Premier Tech que nous atteignons de nouveaux sommets chaque année depuis maintenant plus d'un quart de siècle.

## UNE CROISSANCE PROFITABLE

Au cours de l'exercice 2017, qui s'est terminé le 4 mars 2017, Premier Tech a enregistré un chiffre d'affaires de 723 millions de dollars, en progression de 50,2 millions de dollars sur l'exercice précédent. Cette augmentation de 7,5 % est attribuable à une croissance organique de 38,2 millions de dollars, ou 5,7 %, tandis que les acquisitions réalisées en 2016 et 2017 y auront contribué à hauteur de 12 millions de dollars, ou 1,8 %.

Ces résultats portent à 200 millions de dollars la croissance organique générée par l'entreprise depuis 2013, soit 72 % de sa croissance totale, ce qui, conjointement avec une croissance par acquisition de 77 millions de dollars, lui permet d'afficher un taux de croissance annuel composé (TCAC) de 13,0 % sur la même période. Cette performance se veut

le reflet direct des investissements soutenus en Innovation, Recherche et Développement réalisés par l'entreprise de même que du niveau exceptionnel d'expertise de l'ensemble de l'Équipe Premier Tech, qui s'engage quotidiennement à accompagner nos clients dans leurs projets, solidifiant ainsi notre position sur les marchés.

Parallèlement à cette excellente performance, Premier Tech a enregistré un bénéfice avant intérêts, impôts et amortissement (BAIIA) de 67,6 millions de dollars pour l'exercice 2017, en progression de 3,6 millions de dollars, ou 5,6 %, par rapport à l'exercice précédent. Ce résultat s'inscrit lui aussi dans une courbe de croissance soutenue sur les cinq dernières années, ayant plus que doublé comparativement à son niveau de 31,3 millions de dollars en 2012.

## UN MODÈLE DE CROISSANCE QUI A FAIT SES PREUVES

Les résultats enregistrés pour l'exercice 2017 surpassent la cible fixée au terme du dernier exercice et confirment la progression de Premier Tech vers l'atteinte de son objectif de réaliser un chiffre d'affaires d'un milliard de dollars en 2020.

Aujourd'hui plus que jamais, tandis que nous nous projetons vers l'horizon 2023, nous sommes en mesure de constater la pertinence des assises du modèle de croissance Premier Tech. Fortement arrimé avec nos Valeurs et notre Culture, notre modèle

s'articule autour d'investissements soutenus en innovation, de l'exécution rigoureuse de notre planification stratégique ainsi que du déploiement discipliné d'un programme d'acquisition d'entreprises permettant la pénétration de nouveaux marchés de même que l'ajout de plateformes technologiques et de marques porteuses.

C'est en s'appuyant sur ces quatre leviers de croissance distincts mais en parfaite cohésion que nos équipiers dans quelque 24 pays sont en mesure de livrer de manière soutenue, année après année, l'amélioration des performances d'affaires et financières qui permettent à Premier Tech de maintenir, depuis 1990, un TCAC moyen de 10,5 %.

## UNE ÉQUIPE ENGAGÉE

Une telle performance ne pourrait être rendue possible sans la contribution quotidienne de chaque membre de l'Équipe Premier Tech, qui a elle aussi continué de grandir au cours de l'exercice 2017. Ce sont effectivement plus de 650 équipiers qui se sont joints à nous cette année, partout sur le globe, incluant la création de près de 300 nouveaux emplois.

L'exercice 2017 a par ailleurs vu le départ à la retraite de quelque 50 équipiers ainsi que la promotion à l'interne de près d'une centaine de ceux-ci, tandis que les acquisitions réalisées ont permis à l'Équipe Premier Tech d'accroître la profondeur de ses compétences, et ce notamment dans le domaine de la gestion de projets de type EPC (ingénierie, fourniture, construction) au sein du Groupe Équipements Industriels.

Premier Tech demeure en quête constante de talents — de personnes agiles et dynamiques prêtes à relever de nouveaux défis dans un cadre stimulant et en évolution rapide. Partout

dans le monde, nos Unités d'Affaires sont à la recherche de compétences et d'expertises diversifiées, que ce soit pour joindre l'une de nos quelque 41 usines dans 14 pays, nos équipes de gestion et d'innovation ou encore les équipes assurant notre présence active sur les marchés. Qu'il s'agisse de généralistes, d'experts, de spécialistes de la fabrication ou de leaders d'affaires, l'Équipe Premier Tech a constamment de multiples postes à combler.

Toujours dans une perspective de partenariat long terme, il est important de souligner que l'exercice 2017 a été marqué par le renouvellement d'un total de six conventions collectives avec nos équipes de fabrication en Amérique du Nord, conclues sur un horizon de cinq ans en moyenne. Ces ententes stables et long terme confèrent à Premier Tech la possibilité de se démarquer sur ses marchés par une promesse durable de soutien et de service faisant partie intégrante de l'Expérience Premier Tech vécue par nos clients.

## INVESTIR POUR BÂTIR LE FUTUR

Depuis 1983, l'Innovation, Recherche et Développement (IR&D) constitue l'un des principaux moteurs de la croissance et du développement de Premier Tech. Notre engagement à toujours être à la fine pointe de nos industries, portés par une solide culture d'innovation, rassemble ainsi à ce jour quelque 260 équiéiers mondialement et se traduit par des investissements annuels de plus de 20 millions de dollars.

Chez Premier Tech, nous considérons qu'il faut appuyer les progrès techniques et scientifiques que nous réalisons chaque jour par un engagement tout aussi important visant à assurer la compétitivité globale de nos plateformes manufacturières de même qu'à doter nos équipes d'outils de gestion informatique à la fine pointe. Ainsi, au cours de l'exercice 2017, nous avons investi près de 22,5 millions de dollars dans une vaste gamme de projets menés au sein de nos Groupes et Unités d'Affaires.

Parmi ceux-ci, soulignons l'ajout d'une nouvelle ligne de formulation d'ingrédients actifs pour Premier Tech Biotechnologies au

Minnesota, aux États-Unis, la modernisation des installations acquises par Premier Tech Horticulture à Mattaponi, aux États-Unis, l'implantation par Premier Tech Chronos de cellules de métal en feuilles automatisées et de cellules d'usinage numérique à trois de ses usines nord-américaines et l'augmentation par Premier Tech Aqua de la capacité de ses usines en France. À ces investissements s'ajoutent aussi près de 2,5 millions de dollars consacrés à améliorer la santé et sécurité au travail de nos équiéiers partout sur le globe.

Ces investissements, qui visent à assurer la pérennité et la croissance soutenue de Premier Tech, se poursuivront au cours du prochain exercice financier avec quelques projets d'envergure, dont la construction d'un nouveau bâtiment de 6 700 mètres carrés pour nos équipes du Groupe Horticulture et Agriculture et l'ajout de 2 500 mètres carrés à une usine de notre Groupe Équipements Industriels, ces deux projets se réalisant au Campus Premier Tech de Rivière-du-Loup, au Canada.

---

## UNIS VERS DEMAIN

C'est avec confiance que nous abordons l'exercice financier 2018. Cette confiance s'appuie sur le positionnement marché de la majorité de nos Unités d'Affaires et l'état de nos carnets de commandes, mais est toutefois mitigée par un niveau de vigilance accrue en regard des conditions économiques mondiales, notamment sur l'Asie, et du niveau d'incertitude qui plane actuellement aux États-Unis. Malgré ce contexte, nous prévoyons encore à ce moment être en mesure d'atteindre les objectifs fixés pour l'année en cours dans le cadre de notre plan stratégique 2018.

À la lumière de toutes les données dont nous disposons, nos Groupes et Unités d'Affaires considèrent effectivement être bien positionnés pour maintenir le cap au cours de l'exercice financier 2018 et ainsi continuer à augmenter nos parts de marchés sur la plupart de nos territoires. Il est aussi raisonnable de croire que quelques acquisitions d'entreprises s'ajouteront en cours d'année et permettront de jeter les bases pour l'exercice 2019. Il est en effet toujours aussi clair pour Premier Tech que sa stratégie de croissance par acquisition se déploiera avec rigueur et discipline, comme par le passé, ce qui signifie que nos projets d'acquisition ne se concluront que si les

conditions requises pour leur succès à long terme sont présentes.

L'exercice 2018 verra aussi des efforts importants consentis par plusieurs centaines de nos équipiers, qui se mobiliseront au cours des mois à venir autour de l'élaboration des plans stratégiques 2021 de nos Unités d'Affaires. Ceux-ci seront préparés en adéquation avec les orientations d'affaires de Premier Tech et ses Groupes sur l'horizon 2023 et seront aussi alignés avec la planification de nos programmes d'IR&D pour la même période.

Au cours des mois à venir, mobilisés par notre passion commune d'aider nos clients à gagner et rassemblés dans l'esprit de l'approche WE CONNECT, nous miserons autant que jamais en tant qu'équipe sur les liens qui nous unissent, que ce soit à nos clients et marchés ou à nos produits et technologies, de même qu'à la Culture et aux Valeurs qui constituent l'essence même de l'identité Premier Tech. Portés par ces synergies et convaincus que la pérennité de nos succès repose sur elles, c'est avec élan et énergie que nous abordons nos plans et actions stratégiques de la prochaine année.

L'ÉQUIPE DE LEADERSHIP PREMIER TECH

# WE CONNECT



ORGANIC GROWTH	\$50M (+11.5%)	\$49M (+9.3%)	\$63M (+10.7%)	\$23M (+3.4%)	\$21M (+3.0%)
ACQUISITIONS	\$31M	\$14M	\$22M	\$14M	
CONSOLIDATED SALES		\$63M	\$67M	\$71M	



# UN DÉPLOIEMENT RÉFLÉCHI ET STRUCTURÉ POUR UNE CROISSANCE PÉRENNE

Bien que l'exercice 2017 ait donné lieu à des performances d'affaires et financières plus que satisfaisantes pour Premier Tech, ces résultats ne prennent vraiment tout leur sens que lorsque nous les analysons avec le recul requis.

En effet, bien au-delà d'un horizon de cinq, ou même dix ans, l'exercice 2017 marque une période de 27 années depuis que Premier Tech se déploie autour de ses trois grands métiers; période au cours de laquelle l'entreprise a su enregistrer une croissance annualisée moyenne de plus de 10 %.

Cette performance remarquable, inscrite dans la durée, reflète concrètement la philosophie d'affaires et la réflexion stratégique de l'entreprise. Elle est le résultat direct du modèle de croissance Premier Tech, constitué de quatre piliers, ainsi que de l'énergie et l'engagement de tous nos équipiers à travers le monde.



**Planification  
stratégique**

---

**Innovation**

---

**Acquisitions  
stratégiques**

---

EN SYNERGIE AVEC

**nos Valeurs et  
notre Culture**

## MODÈLE PT

TOUS LES

3 ANS

ÉQUIPIERS

+250

EXIGE

RIGUEUR  
DISCIPLINE

WE ARE PT



WE ARE PT



Vécu et déployé au quotidien, notre modèle de croissance laisse place à la pleine expression des Valeurs et de la Culture Premier Tech, où l'agilité, l'entrepreneuriat et une passion pour le succès de nos clients cohabitent en synergie. Ce sont ces éléments, et bien d'autres, qui rendent possible notre succès depuis de si nombreuses années et qui nous permettent de continuer à offrir à nos équipiers de nombreuses occasions de développement, autant sur le plan personnel que professionnel.

**TOUT REPOSE SUR LES LIENS QUI NOUS UNISSENT  
À NOS PRODUITS**



**QUAND L'UTILITÉ ET  
LA DÉsirABILITÉ NE  
FONT QU'UN**



Chez Premier Tech, nous sommes des passionnés de technologie. Depuis notre fondation, en 1923, nous redéfinissons constamment les industries et marchés où nous sommes présents en proposant des produits et services novateurs s'appuyant sur une maîtrise scientifique et technologique inégalée. Par la créativité inépuisable et la soif d'innovation de nos équipes, nous réaffirons au quotidien notre position de leader tout en garantissant performance et fiabilité à nos clients.

Mais qu'arrive-t-il lorsque les aspects de la désirabilité et du design industriel se mettent

aussi de la partie? Lorsque, au-delà des spécifications techniques et de l'utilité, nous nous penchons sur la beauté et la performance environnementale d'un produit dès les premières réflexions? En remontant ainsi jusqu'aux assises de l'expérience entourant nos offres commerciales, nous nous assurons de créer une Expérience PT qui soit unique, agréable, immersive et contagieuse.

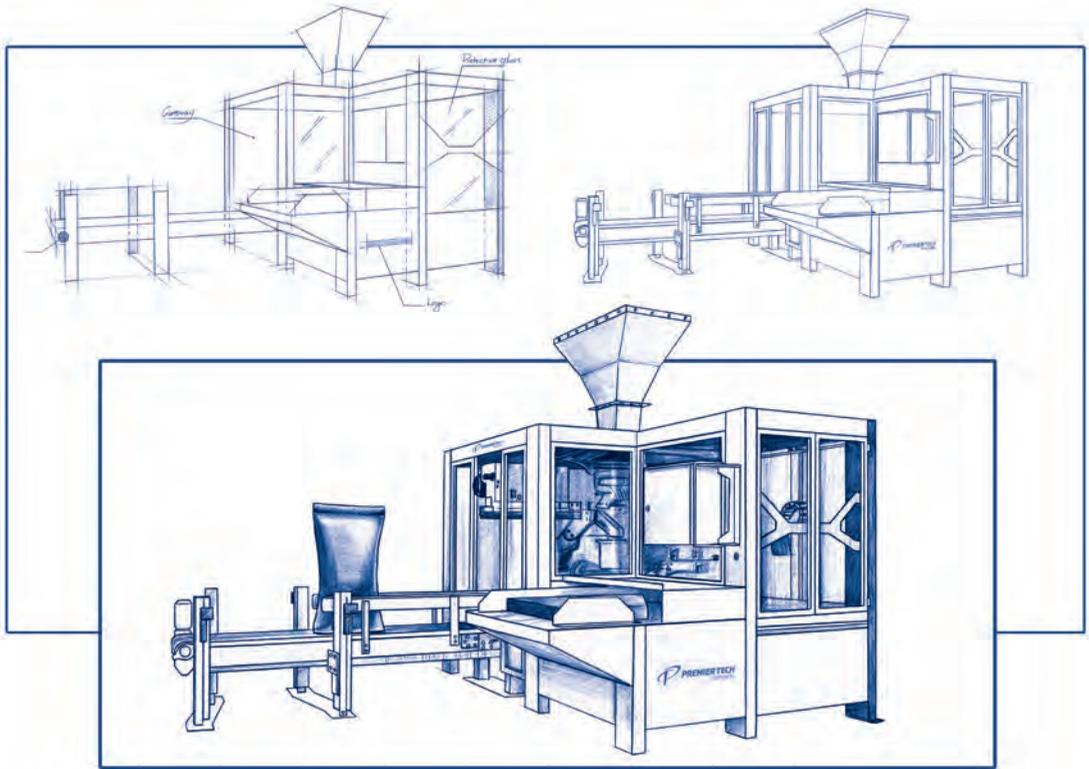
C'est alors une toute nouvelle gamme de possibilités qui s'ouvrent devant nous...



# PTW-1200

Misant sur de nouvelles technologies, cette solution novatrice et entièrement automatisée optimise le processus d'ensachage des sacs en polyéthylène poreux

# UTILITÉ DÉSIRABILITÉ

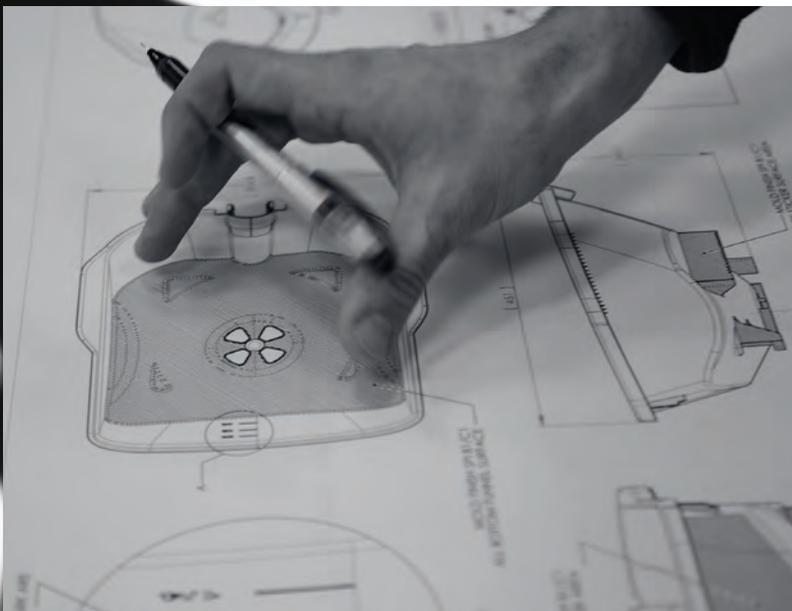


**UTILITÉ**

**DÉSIRABILITÉ**

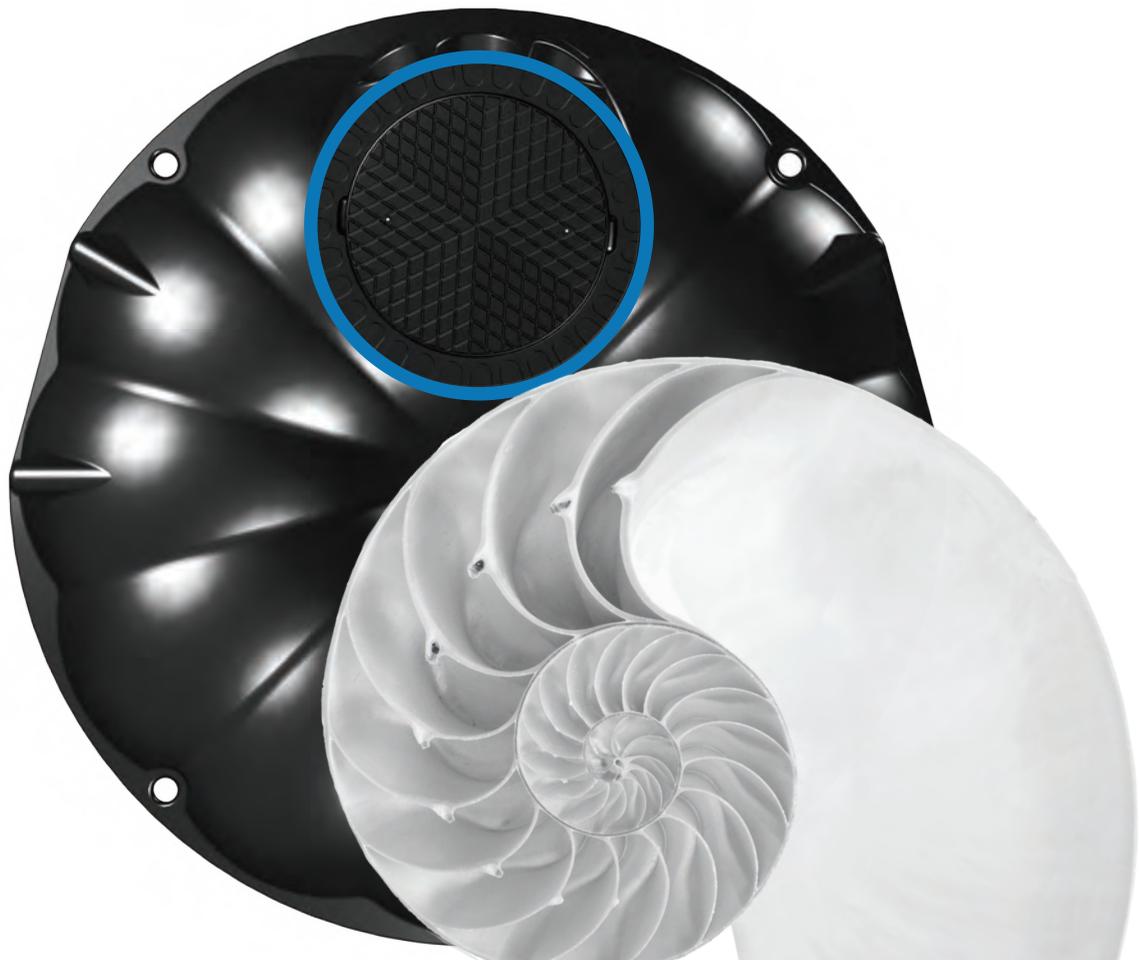
# ÉPANDEUR PRO-MIX

Efficace et polyvalent, cet épandeur permet d'étendre engrais, semences et déglaçant en toute saison



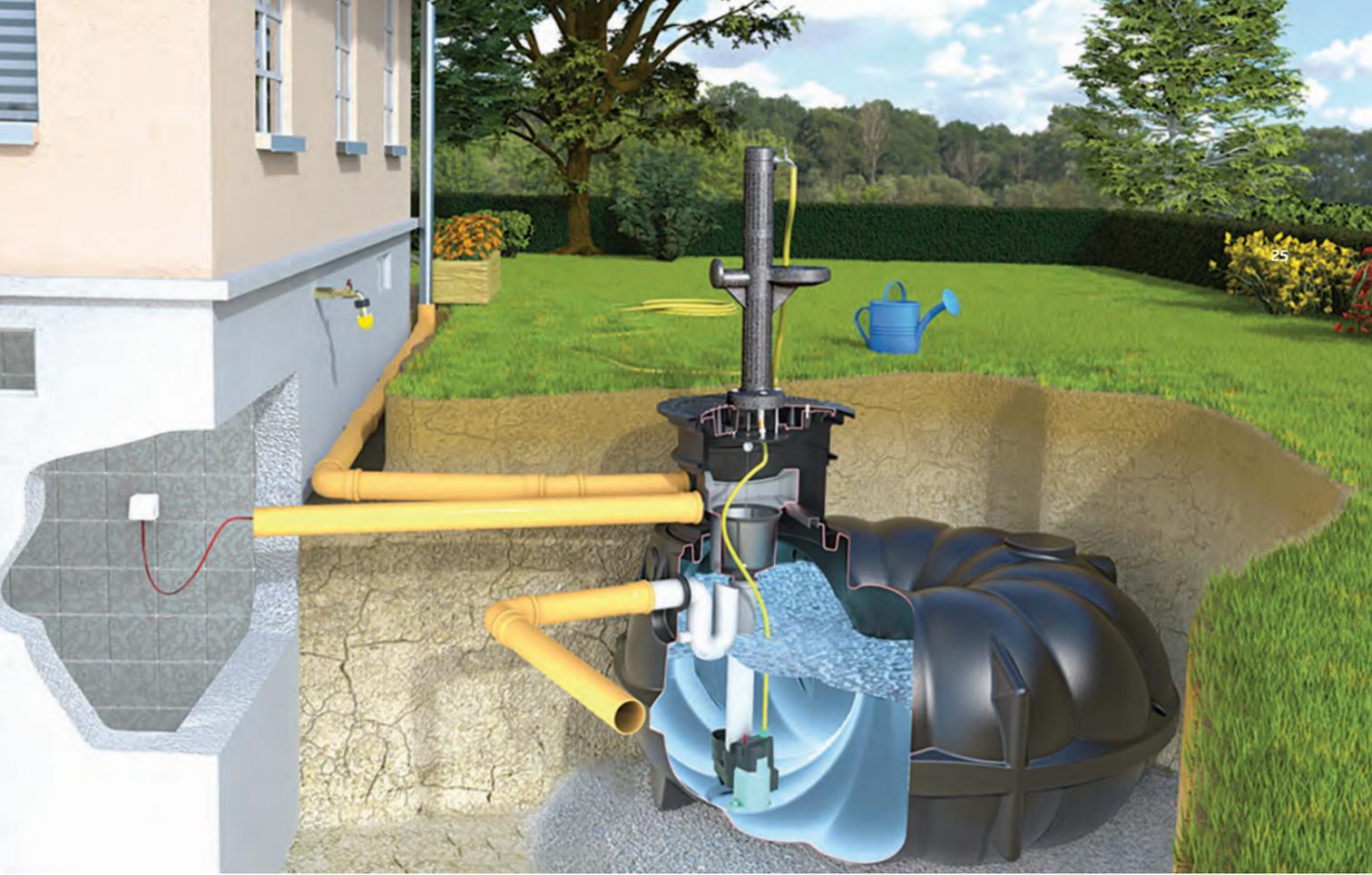
**UTILITÉ**

**DÉSIRABILITÉ**



# NEO

Solide, résistant et issu de processus de fabrication durables, le réservoir d'eau de pluie NEO a gagné trois prestigieux prix pour son design novateur inspiré de la nature



44

**44**

**Quarante-quatre nouveaux produits  
lancés au cours de la dernière année**

TOUT REPOSE SUR LES LIENS QUI NOUS UNISSENT  
À NOS CLIENTS ET MARCHÉS

—

# UNE CURIOSITÉ INSATIABLE, UNE RÉELLE APPROCHE DE PARTENARIAT

We are. People for packaging

**P** PREMIER TECH  
CHRONOS



**P** PREMIER TECH  
CHRONOS

**VEB**

**GROUP**

PRIMARY PACKAGING WITH BEUMER FILLPAC® FFS  
FROM 40g - 100g

**PTW-1200**  
SWITCH ROBOT



**P** PREMIER TECH  
CHRONOS

**WECA**  
Client Services

PREVENTIVE MAINTENANCE CONTRACT





Concevoir de beaux produits de pointe est une chose, mais encore faut-il qu'ils puissent s'inscrire de manière impeccable dans les réalités de nos clients. Chez Premier Tech, c'est justement là que s'expriment la différence d'attitude et le talent de nos équipiers : au cœur même des contraintes et des défis qui touchent ceux que nous accompagnons tous les jours.

C'est en œuvrant intimement avec nos clients au succès de leurs propres projets que nous tissons les liens étroits qui nous permettent de proposer des solutions concrètes aux opportunités et défis qu'ils rencontrent. Ainsi

bâtie au quotidien, notre compréhension profonde des véritables enjeux de nos clients et des marchés où nous œuvrons confère à nos offres commerciales toute leur pertinence et permet à Premier Tech de se différencier de ses concurrents.

Portée par toutes nos équipes, tant à l'échelle individuelle que collective, notre philosophie d'accompagnement fait partie intégrante de la réelle volonté de partenariat qui constitue le cœur de l'image de marque et de la réputation qui nous définissent.



Salon Pollutec. Lyon, FRANCE. 2016



**En coulisse  
des grandes  
réussites  
de nos clients,  
il y a nos  
équipiers**





# NOURRIR

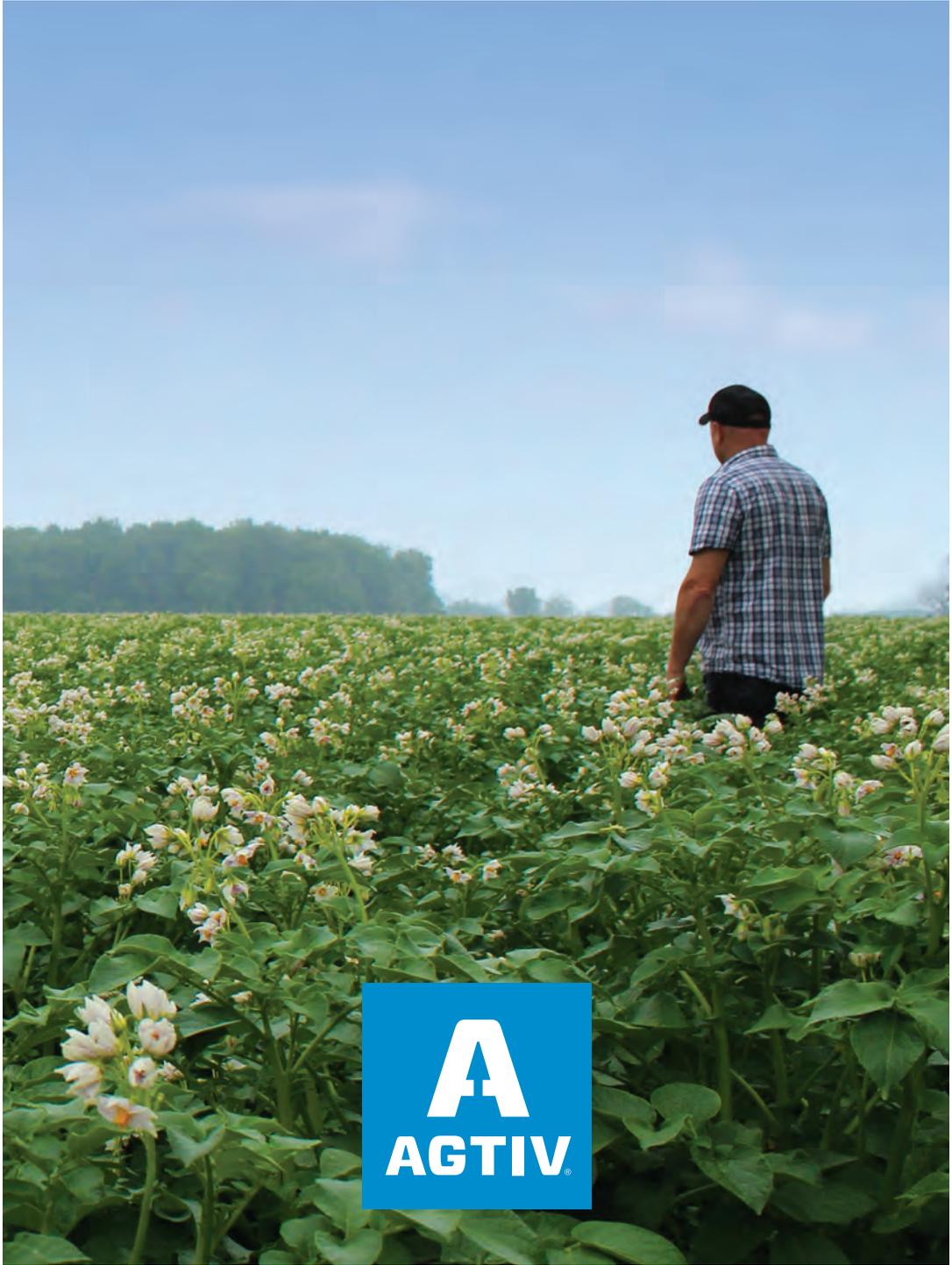
Lorsqu'un plant puise vigueur et résistance à même la force accrue de son système racinaire, tous y gagnent, de la ferme à la table. Des récoltes durables et abondantes en respect de la santé animale et humaine, c'est aussi ça, Premier Tech.



**PROMIX**



**MYKE**  
NATUREL ET  
EFFICACE





# PURIFIÉ

L'eau, c'est la vie. Renouvelable, mais non inépuisable, cette ressource est au cœur de nos priorités. Pour assurer l'accès à l'eau potable des générations à venir, il y a Premier Tech.



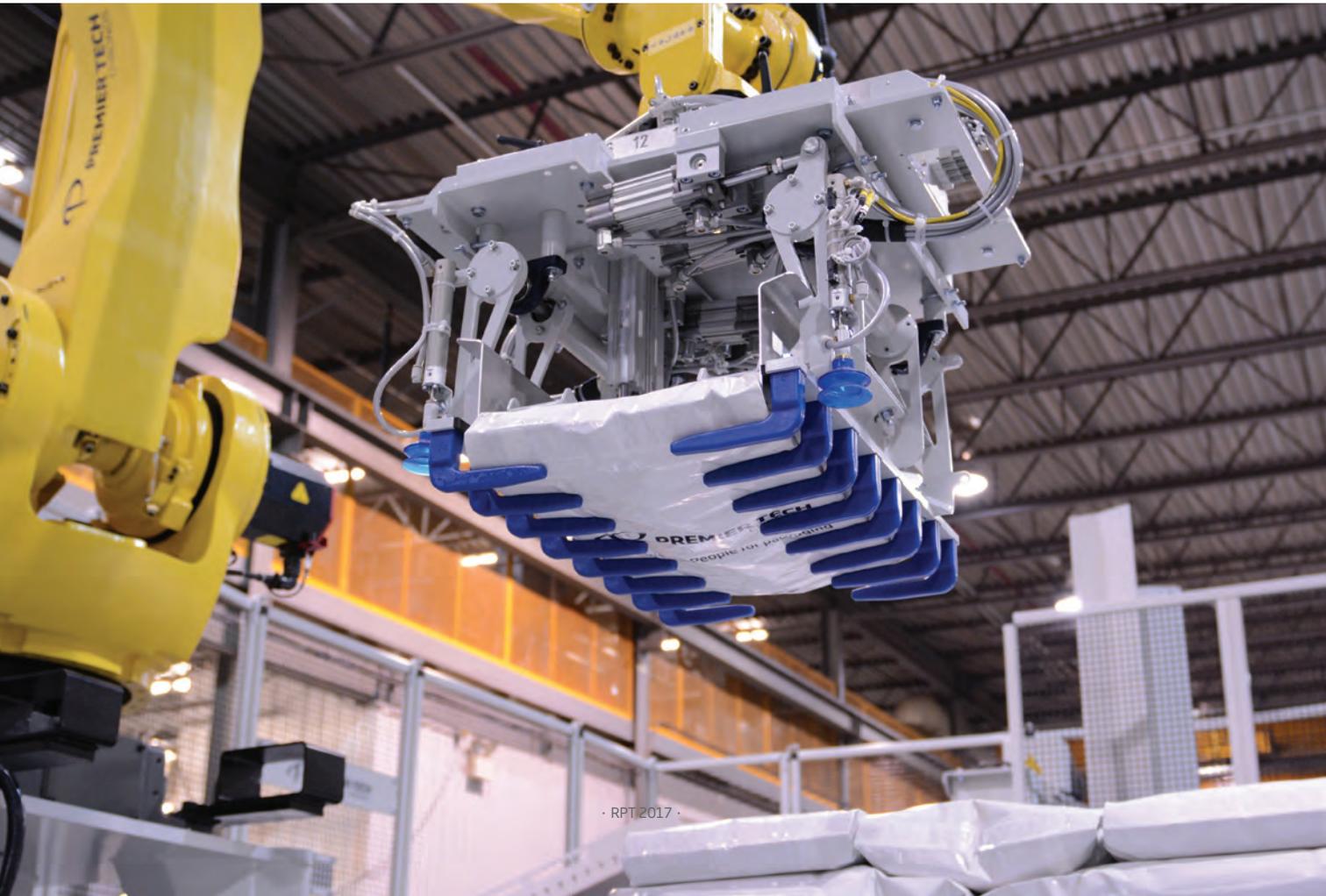






# PROTÉGER

Pour suivre le rythme en ne faisant aucun compromis sur la santé humaine et la qualité, il faut savoir trouver les bons alliés. Automatisation des procédés et technologies de vision ne font qu'un pour offrir efficacité et sécurité aux consommateurs — une autre innovation signée Premier Tech.





**TOUT REPOSE SUR LES LIENS QUI NOUS UNISSENT  
À NOS TECHNOLOGIES**

—  
**COMPRENDRE  
POUR REDÉFINIR**



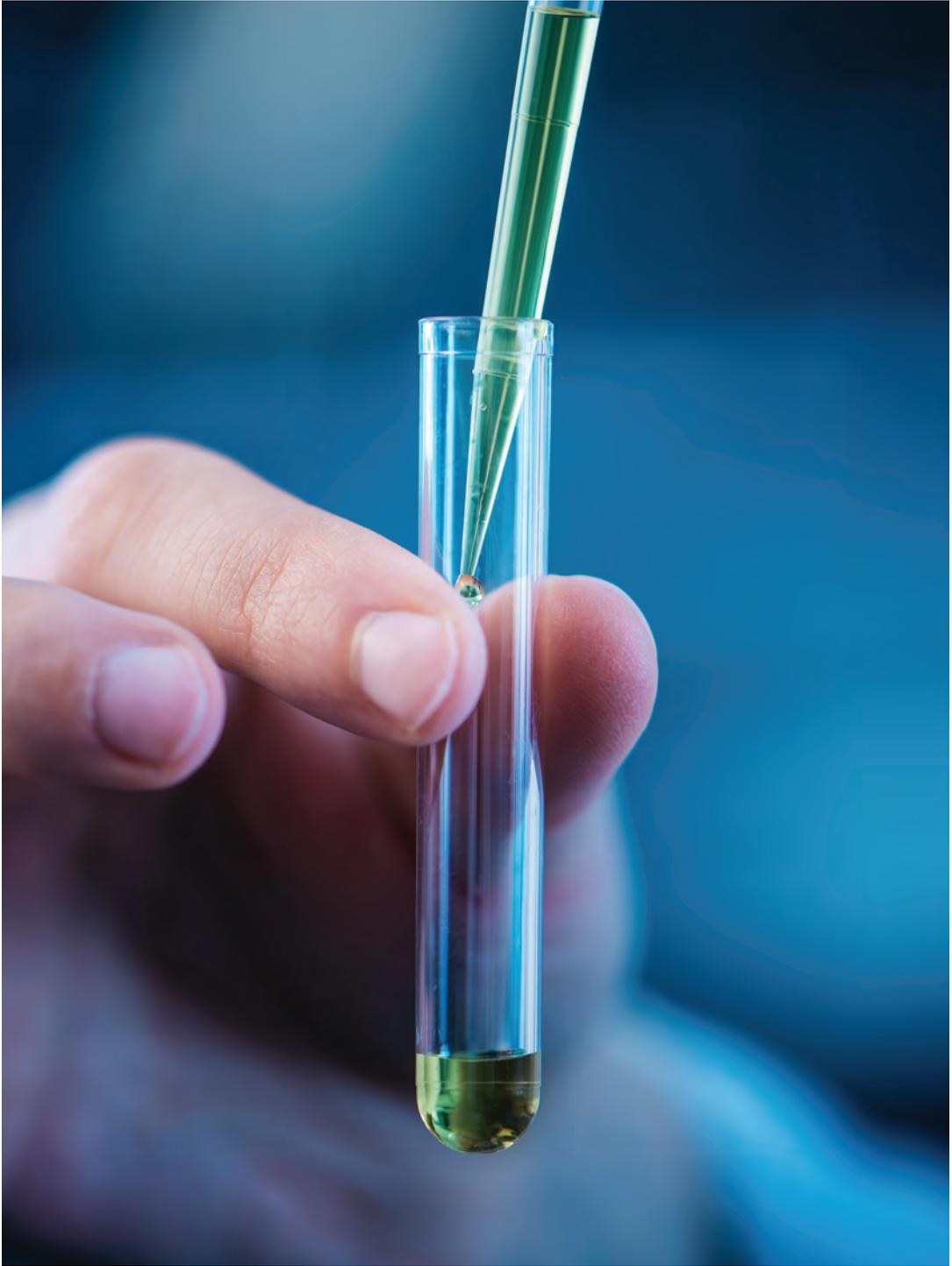


Chez Premier Tech, la curiosité et la soif de compréhension fine de nos équipiers n'ont d'égal que leur talent et leur créativité à redéfinir nos offres commerciales. C'est ainsi que nous nous maintenons constamment en mouvement, l'innovation alimentant notre croissance depuis près de 50 ans. Ici, nous croyons qu'il est toujours possible de faire mieux, autrement, et nous n'hésitons pas à prendre tous les moyens pour y arriver.

Pour réussir à repenser l'existant tout en inventant ce qui n'a encore jamais été vu, nous nous immergeons entièrement. Nous

investissons temps et énergie pour pousser toujours plus loin notre maîtrise des sciences et des technologies qui propulsent notre capacité à innover, le tout arrimé à une compréhension intimiste des besoins de nos clients et marchés. Forts de cette profondeur, nous arrivons alors à proposer des produits et services qui se transforment en offres commerciales à succès.

Lorsque nous y ajoutons la profondeur et la diversité de nos plateformes manufacturières, c'est alors un monde de possibilités qui s'ouvre devant nous en appui à nos ambitions de croissance et de développement.



A photograph of a modern greenhouse interior. The structure is made of a complex metal framework with various pipes and lights. Rows of green plants are visible in the foreground and middle ground. The lighting is bright, and the overall atmosphere is clean and industrial.

**La créativité,  
c'est voir ce  
que les autres ne  
voient pas. C'est  
amalgamer  
passion, savoir  
et expertise pour  
trouver des  
solutions inédites.**



# UNE IDÉE

# UNE ÉQUIPE

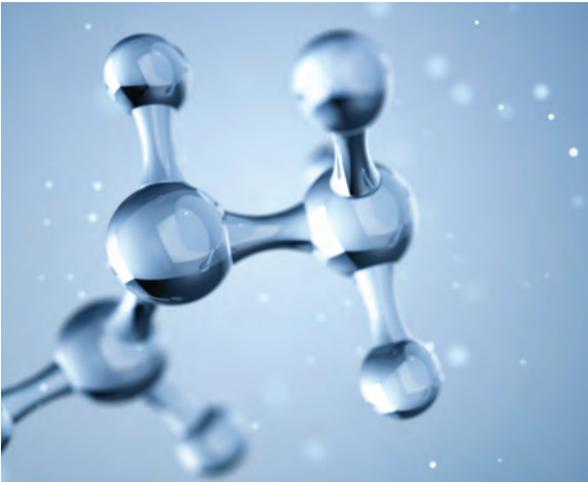
# UN PRODUIT NOVATEUR

Être passionné, c'est accepter de se laisser envahir par nos idées au moment où elles décident de se présenter à nous. Même lorsqu'on est au beau milieu de la nuit. C'est aussi refuser de les laisser s'évaporer avant d'avoir eu l'occasion d'aller au fond des choses, en des temps plus opportuns.

L'histoire qui a mené au lancement du tout nouvel herbicide sélectif de Premier Tech, WeedOut® herbicide pour pelouse Ultra, a débuté exactement ainsi. Par une idée relativement simple. Puisque nous maîtrisons déjà de nombreux produits entièrement naturels stimulant la croissance des végétaux, ne pourrions-nous pas en identifier qui permettraient d'en accélérer le vieillissement, jusqu'à la mort ?

Après nous être mobilisés autour de la question pendant six ans, nous pouvons affirmer avec certitude que c'est bel et bien le cas. Qu'il est possible d'avoir recours à la puissance de la nature pour éliminer les plantes indésirables en laissant intact le gazon qui les entoure. En isolant et concentrant une molécule naturellement présente dans certains végétaux, nous avons réussi à produire une solution des plus efficaces aux problèmes de mauvaises herbes. La prochaine révolution verte.

WeedOut® herbicide pour pelouse Ultra  
Appliquez. Observez. Célébrez.



---

21

ÉQUIPIERS

---

1

MOLÉCULE

---

6

ANNÉES DE RECHERCHE

TOUT REPOSE SUR LES LIENS QUI NOUS UNISSENT

—  
**L'ÉQUIPE FAIT  
LA FORCE  
DE CHAQUE  
ÉQUIPIER**







Premier Tech, c'est 3600 personnes se déployant mondialement, riches d'une impressionnante diversité. C'est une équipe unie se rassemblant tous les jours pour faire bouger les choses partout sur le globe sans que le soleil ne se couche jamais vraiment sur elle.

Chez Premier Tech, nous ne sommes pas des employés. Nous sommes des équipiers... des experts... des gestionnaires... des passionnés. Ici, nous ne sommes jamais seuls. Nous formons une équipe qui, tous les jours, réaffirme son engagement à avancer. À aider ses clients. À gagner.

Premier Tech, c'est la somme des talents individuels qui la composent. C'est une expertise collective inégalée misant sur des Valeurs et une Culture intemporelles et sans frontières.

Premier Tech, c'est aujourd'hui 3600 équipiers — et plus encore demain.

**JE RÉALISE QUE NOUS AVONS  
BEAUCOUP PLUS EN COMMUN  
QUE CE QUI NOUS DIFFÉRENCIE.**

– Mark Murphy (MURM),  
équipier Premier Tech Horticulture

**NOUS SOMMES ENTOURÉS DE GENS  
EXCEPTIONNELS. LA SYNERGIE QU'IL Y A  
ENTRE NOUS, NOTRE DÉSIR DE GAGNER:  
C'EST CE QUI NOUS REND UNIQUES.**

– Éric Viel (VIEE),  
équipier Premier Tech Chronos

**ICI, IL N'Y A PAS DE LIMITES  
À CE QU'ON PEUT ACCOMPLIR.**

– Caroline D'Amours (DAMC2),  
équipière Premier Tech Biotechnologies

**PEU IMPORTE TON POSTE, CHEZ PT,  
TU PEUX VRAIMENT FAIRE UNE DIFFÉRENCE.**

– Gabriel Gagnon-Lussier (GAGG6),  
équipier Premier Tech Global



# COME! TODAY IS: SHIRT DAY



TOUT REPOSE SUR LES LIENS QUI NOUS UNISSENT  
À NOS COMMUNAUTÉS

---

**UNE VISION  
D'ÉQUILIBRE ET DE  
RESPECT EN TOUT  
ET POUR TOUS**

Chez Premier Tech, nous croyons profondément au rôle social d'une entreprise et de son équipe. À un engagement sans retenue autant envers nos clients que dans les communautés où nous sommes présents. Source d'équilibre et d'ancrage, notre implication assure la juste portée de nos décisions d'affaires, qui peuvent alors s'inscrire dans la durée et la pérennité.

En posant des gestes concrets dans nos milieux, nous désirons réussir à communiquer notre énergie et notre passion à nos concitoyens et entraîner dans notre sillage d'autres entreprises. Nous mobiliser avec nos

collectivités, directement ou par l'entremise de nos équipiers, pour qu'ensemble, nous puissions être fiers de nos réussites.

Au-delà de points d'ancrage géographiques, les communautés qui nous accueillent font partie de Premier Tech au même titre que nous faisons partie d'elles. Partout sur le globe, elles confèrent de leur couleur à l'identité profonde de notre entreprise. Forts de cette relation de symbiose, c'est ainsi que nous pouvons nous développer, ensemble, et mener à bien les projets rassembleurs qui solidifient les liens qui nous unissent.



# SRI LANKA

Pita Kotte

Construction d'habitations  
pour venir en aide aux populations locales

# FRANCE

Paris

Collaboration à la création d'un poumon de verdure en milieu urbain par une contribution à la tenue de l'exposition Jardins d'Orient



# CANADA

Rivière-du-Loup

Aide à la mise en place d'une infrastructure multisports toutes saisons favorisant l'activité physique de jeunes comme d'adultes



# INDE

New Delhi

Appui à *Sadhu Vaswani International School for Girls*, afin de faciliter l'accès à l'éducation et d'encourager le respect de soi de jeunes filles de quartiers défavorisés





# ÉQUIPE DE LEADERSHIP



**DE GAUCHE À DROITE:**

Line C. Lamarre, Michel Noreau, Henri Ouellet, Jean Bélanger, Martin Noël, André Noreau,  
Martin Pelletier, Michel E. Guay, Yves Goudreau, Pierre Talbot, Germain Ouellet, Jean-Pierre Bérubé et Bernard Bélanger

**BERNARD BÉLANGER**

Président du conseil  
Chef de la direction

---

**MICHEL E. GUAY**

Vice-président principal  
Projets stratégiques

---

**JEAN BÉLANGER**

Président  
Chef de l'exploitation

---

**LINE C. LAMARRE**

Vice-présidente principale  
Développement organisationnel

---

**JEAN-PIERRE BÉRUBÉ**

Vice-président  
Infrastructures

---

**MARTIN NOËL**

Vice-président principal  
Chef de la direction financière

---

**YVES GOUDREAU**

Vice-président  
Développement corporatif

---

**ANDRÉ NOREAU**

Président  
Groupe Équipements Industriels

---

**HENRI OUELLET**

Président  
Groupe Technologies Environnementales

---

**MICHEL NOREAU**

Vice-président principal  
Systèmes d'information  
et approvisionnement

---

**MARTIN PELLETIER**

Président  
Groupe Horticulture et Agriculture

---

**GERMAIN OUELLET**

Vice-président principal  
Ressources humaines  
*Secrétaire de la Société*

---

**PIERRE TALBOT**

Vice-président principal  
Innovation

---



# CONSEIL D'ADMINISTRATION

**DE GAUCHE À DROITE:**

Pierre Racine, Bernard Bélanger, Martin Cauchon, Germain Ouellet, Jean-Yves Leblanc, Gilles Laurin et Jean Bélanger

**BERNARD BÉLANGER ▲**

La Pocatière, Québec

Président du conseil  
Chef de la direction  
Premier Tech

**GILLES LAURIN ▲ ●**

Montréal, Québec

Administrateur de sociétés  
*Président du comité des  
ressources humaines*

**GERMAIN OUELLET**

Saint-Hubert-de-Rivière-du-Loup,  
Québec

Vice-président principal  
Ressources humaines  
Premier Tech  
*Secrétaire de la Société*

**JEAN BÉLANGER**

Notre-Dame-du-Portage,  
Québec

Président  
Chef de l'exploitation  
Premier Tech

**JEAN-YVES LEBLANC ●**

Montréal, Québec

Administrateur de sociétés  
*Administrateur principal  
indépendant  
Président du comité d'audit et  
de gouvernance d'entreprise*

**PIERRE RACINE ●**

Pointe-Claire, Québec

Administrateur de sociétés

**MARTIN CAUCHON ▲**

Montréal, Québec

Président exécutif  
Groupe Capitales Médias

▲ membre du comité des ressources humaines

● membre du comité d'audit et de gouvernance d'entreprise



# REVUE FINANCIÈRE



CHIFFRE D'AFFAIRES

723 M\$

CROISSANCE TOTALE DEPUIS 2012

277 M\$

TCAC  
10,1%

72%

200 M\$  
ORGANIQUE

28%

77 M\$  
PAR ACQUISITION

BAlIA 2017

67,6 M\$

CROISSANCE BAlIA DEPUIS 2012

36,3 M\$





## **SOMMAIRE**

- 76 ÉNONCÉS PROSPECTIFS
- 78 FACTEURS EXTERNES À PRENDRE EN CONSIDÉRATION
- 80 RÉSULTATS D'EXPLOITATION
- 92 FINANCEMENT ET PERSPECTIVES
- 98 AUDITEURS



# **ÉNONCÉS PROSPECTIFS**

---

## EXERCICE FINANCIER TERMINÉ LE 4 MARS 2017

Le Rapport Premier Tech inclut des énoncés prospectifs concernant des objectifs, des projections, des estimations, des attentes, des prévisions et des prédictions de la Société ou de la direction. Ces déclarations se caractérisent par l'emploi de verbes tels que croire, prévoir, estimer, s'attendre et évaluer, à la forme affirmative ou négative, ainsi que d'expressions apparentées.

La Société tient à rappeler que ces énoncés prospectifs, par leur nature même, comportent des incertitudes et des risques importants. Par conséquent, les actions ou résultats de la Société pourraient différer considérablement de ce qui est indiqué, explicitement ou implicitement, dans de tels énoncés.

Le bénéfice avant les amortissements, les intérêts sur la dette à long terme, les intérêts et frais bancaires et les impôts sur le bénéfice (bénéfice avant intérêts, impôts et amortissements: le BAIIA) est une mesure qui n'a aucune définition normalisée selon les Normes comptables canadiennes pour les entreprises à capital fermé (NCECF). Il est présenté au Rapport pour offrir au lecteur des renseignements supplémentaires concernant l'évolution des résultats des activités de la Société.

Sauf indication contraire, tous les montants sont exprimés en dollars canadiens.



# **FACTEURS EXTERNES À PRENDRE EN CONSIDÉRATION**

---

Active dans différents secteurs d'affaires, Premier Tech est soumise à plusieurs impondérables dont elle doit tenir compte afin de maintenir sa croissance et atteindre une performance financière satisfaisante. Ces facteurs externes incluent notamment la gestion du risque de crédit, les taux de change, les taux d'intérêt, les conditions climatiques, les facteurs économiques généraux et la concurrence, ainsi que divers autres risques opérationnels et financiers.

Dans ce contexte, la Société se doit d'être prévoyante et proactive en plus de s'adapter aux diverses conditions des marchés qu'elle dessert, qu'elles soient économiques, climatiques, opérationnelles ou concurrentielles.



# **RÉSULTATS D'EXPLOITATION**

Le chiffre d'affaires consolidé pour l'exercice financier terminé le 4 mars 2017 a atteint 723 millions de dollars, ce qui représente une croissance de 50,2 millions de dollars, soit 7,5 % du chiffre d'affaires, comparativement à celui de la période de douze mois précédente, qui était de 672,8 millions de dollars. Cette croissance provient des acquisitions d'entreprises réalisées au cours des exercices financiers 2016 et 2017

pour 12 millions de dollars et d'une croissance organique à hauteur de 38,2 millions de dollars, soit 5,7 % du chiffre d'affaires de l'exercice financier précédent. Cette performance fait suite à une croissance de 14,3 % réalisée au cours de l'exercice financier 2016, générant ainsi une croissance annuelle composée de 10,9 % au cours des deux dernières années.

## CROISSANCE DU CHIFFRE D'AFFAIRES



**50,2 M \$**

Le chiffre d'affaires de la Société a affiché une croissance de 8,4 % pour le Groupe Horticulture et Agriculture (GHA) et de 11 % pour le Groupe Équipements Industriels (IEG) alors que le Groupe Technologies Environnementales (ETG) a connu un recul de 1,9 % de son chiffre d'affaires. Ces performances faisaient suite à une croissance de 7,2 % pour GHA, de 22,9 % pour IEG et d'une croissance de 20,9 % pour ETG, au cours de l'exercice financier 2016 comparativement aux chiffres d'affaires réalisés en 2015.

Alors qu'elle présentait 1,03 \$ d'actif total en fin d'exercice financier pour chaque dollar de chiffre d'affaires réalisé en 2013, la Société a progressivement amélioré l'utilisation de ses actifs puisqu'en 2017, elle présente 0,85 \$

d'actif total pour chaque dollar de chiffre d'affaires réalisé. Sur la réduction de 0,18 \$ par dollar de chiffre d'affaires, environ 0,08 \$ provient de la baisse du ratio des actifs du fonds de roulement par dollar de chiffre d'affaires, tandis que le solde de la réduction, soit 0,10 \$, provient de la baisse du ratio d'actifs à long terme par dollar de chiffre d'affaires, ce qui reflète une meilleure utilisation des capacités de production et des actifs dont dispose la Société. Par ailleurs, le total des actifs en pourcentage du chiffre d'affaires à la fin de 2017 représente 0,02 \$ de plus qu'à la fin de 2016 compte tenu notamment des acquisitions réalisées au cours des derniers mois de l'exercice financier 2017; lesquelles ont contribué seulement pendant deux mois au chiffre d'affaires de 2017.

333

286

278

278

232

232

# 0,85\$

ACTIF TOTAL PAR \$ DE C.A. 2017

# 1,03\$

ACTIF TOTAL PAR \$ DE C.A. 2013

# 0,18\$

AMÉLIORATION DE L'UTILISATION  
DES ACTIFS PAR \$ DE C.A.

## RÉPARTITION GÉOGRAPHIQUE DU CHIFFRE D'AFFAIRES

À la fois en 2016 et en 2017, GHA a réalisé environ 10 % de son chiffre d'affaires sur le territoire de l'Union Européenne et environ 90 % en Amérique du Nord, dont approximativement 40 % aux États-Unis et 50 % au Canada. GHA est donc principalement exposé aux fluctuations du taux de change entre le dollar américain et le dollar canadien et, dans une moindre mesure, entre l'euro et le dollar canadien.

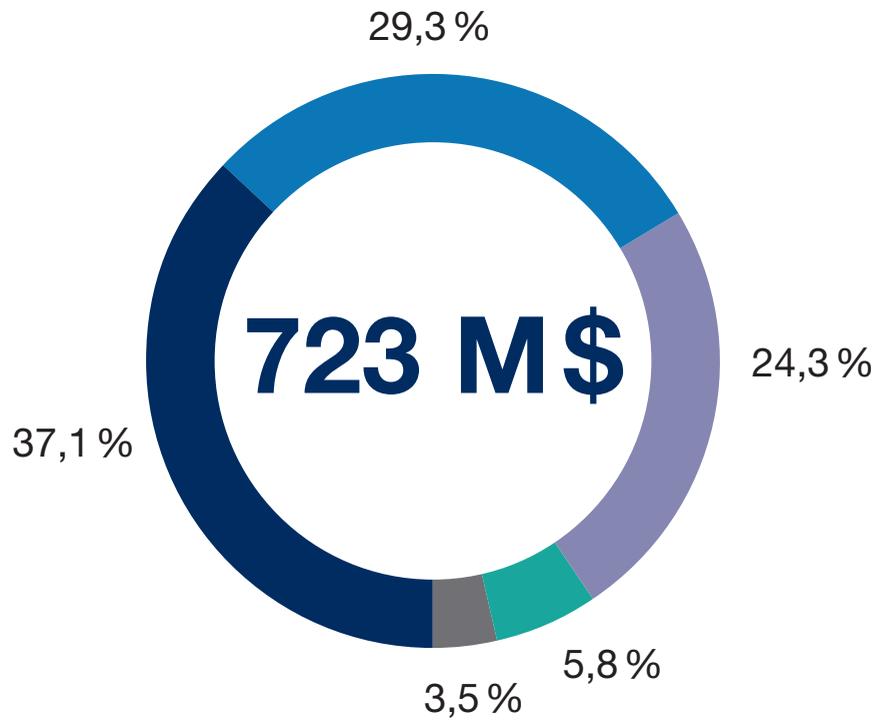
IEG, qui a réalisé environ 71 % de son chiffre d'affaires en Amérique du Nord (70 % en 2016), est aussi exposé aux variations du taux de change entre la devise américaine et la devise canadienne, puisque la majorité de sa fabrication a lieu en territoire canadien alors que la vaste majorité de ses ventes sont réalisées en dollar américain.

De son côté, ETG, qui a réalisé environ 27 % de son chiffre d'affaires en Amérique du Nord (24 % en 2016), dont près de 81 % au Canada (85 % en 2016), et environ 67 % en Europe (62 % en 2016), a relativement peu eu à composer avec les variations des taux de change puisque ses revenus, ses dépenses et ses investissements étaient presque équilibrés dans chacune des quatre principales devises dans lesquelles il réalise ses opérations. Fait à noter, ETG est notre seul Groupe dont les ventes et les opérations manufacturières sont réalisées dans une plus grande mesure en Europe qu'en Amérique du Nord.



# 80 PAYS

2017



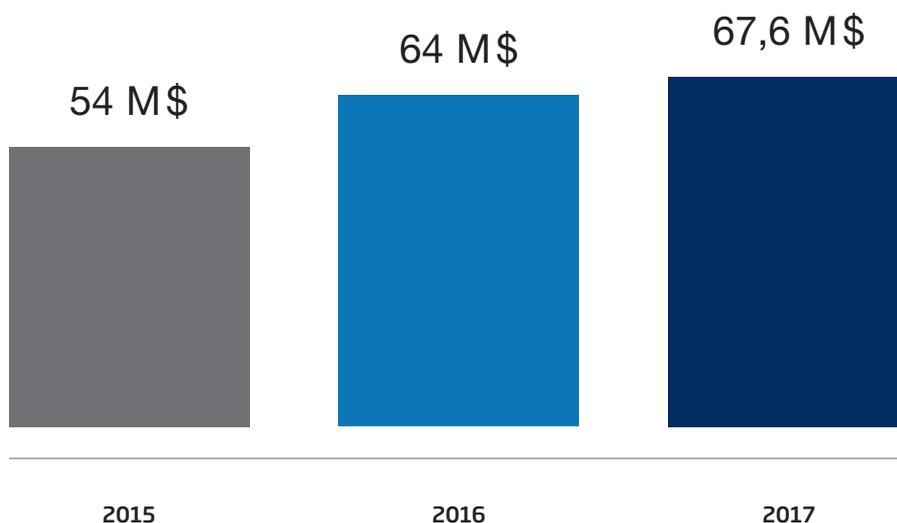
- États-Unis
- Canada
- Europe
- Asie
- Autres

## DÉPENSES D'EXPLOITATION ET BÉNÉFICE AVANT INTÉRÊTS, IMPÔTS ET AMORTISSEMENTS

Les dépenses d'exploitation, nettes des autres revenus mais excluant l'impact des éléments inhabituels, ont représenté 90,7 % du chiffre d'affaires en 2017, comparativement à 90,5 % en 2016 et à 90,8 % en 2015. On constate donc une relative stabilité de la performance financière de la Société, en pourcentage de son chiffre d'affaires, par rapport à ses deux exercices financiers précédents.

Parallèlement, le bénéfice avant intérêts, impôts et amortissements (BAIIA) d'exploitation a augmenté de façon importante, se situant à 67,6 millions de dollars au 4 mars 2017, comparativement aux 64 millions de dollars de l'exercice financier précédent et aux 54 millions de dollars de l'exercice financier terminé en 2015.

### BAIIA D'EXPLOITATION



La Société a connu une hausse de son BAIIA d'exploitation de l'ordre de 13,6 millions de dollars sur deux ans et de 3,6 millions de dollars au cours de la dernière année, soit des augmentations de 25,2 % sur deux ans et de 5,6 % au cours de la dernière année.

Entre 2008 et 2010, le chiffre d'affaires de la Société a connu une période de relative stabilité en termes de dollars, découlant d'un volume accru d'expéditions, lequel a été compensé par les fluctuations défavorables des taux de change. Une période de croissance soutenue a ensuite eu lieu de 2011 à 2017, autant sur le plan des volumes expédiés que des dollars.

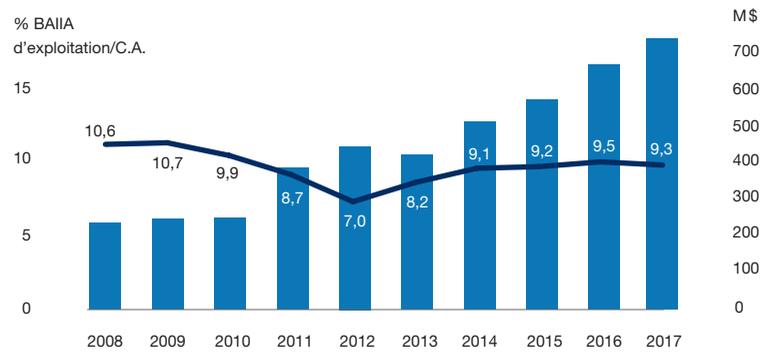
Au cours de la période 2008 à 2017, le BAIIA d'exploitation en pourcentage de chiffre d'affaires a fluctué, passant de 10,6 % en 2008 à un creux de 7 % en 2012, pour ensuite connaître une progression soutenue de 2013 à 2016, alors qu'il a atteint 9,5 %, alors que le plus récent exercice financier présente un léger recul à 9,3 %. L'évolution de la distribution des ventes et de la performance financière par industries dans lesquelles évolue la Société explique l'évolution du BAIIA d'exploitation en pourcentage du chiffre d'affaires. La Société déploie diverses initiatives visant à générer à nouveau un BAIIA d'exploitation supérieur à 10 % du chiffre d'affaires.

BAIIA DE



9,3 %

## CHIFFRE D'AFFAIRES ET BAIIA D'EXPLOITATION



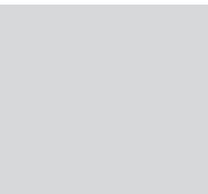
— % BAIIA d'exploitation/C.A.

## FONDS DE ROULEMENT ET ACTIF TOTAL

Le fonds de roulement de la Société a connu une croissance soutenue de 2008 à 2012 pour demeurer relativement stable depuis, oscillant entre 72 et 83 millions de dollars. Le fonds de roulement en pourcentage du chiffre d'affaires annuel a quant à lui fluctué principalement entre 10,4 % et 17,2 % du chiffre d'affaires, avec un sommet hors norme en 2010 alors que la Société a reclassé un placement à long terme à titre de placement à court terme et un autre

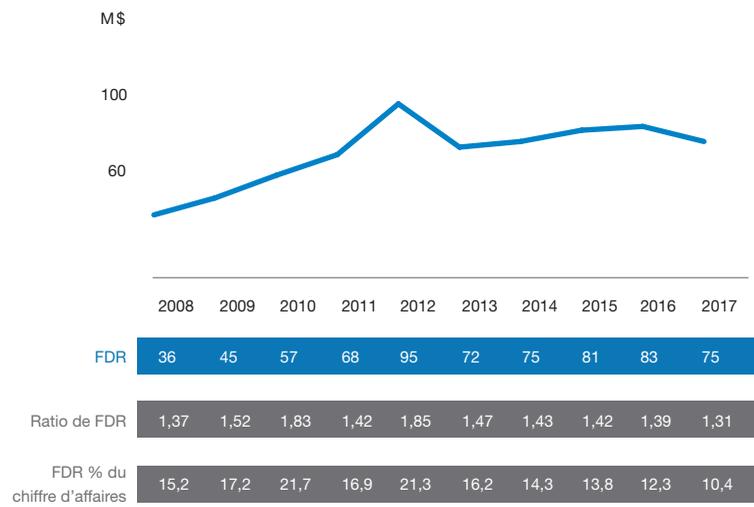
en 2012, suivant la réalisation d'une opération de refinancement de 42 millions de dollars de prêts à termes ayant entraîné une injection équivalente dans le fonds de roulement. On constate une amélioration de l'efficacité de l'utilisation du fonds de roulement par la Société au cours des cinq dernières années puisque celui-ci a diminué de 36 %, étant passé de 16,2 % du chiffre d'affaires annuel en 2013 à 10,4 % en 2017.

## CHIFFRE D'AFFAIRES



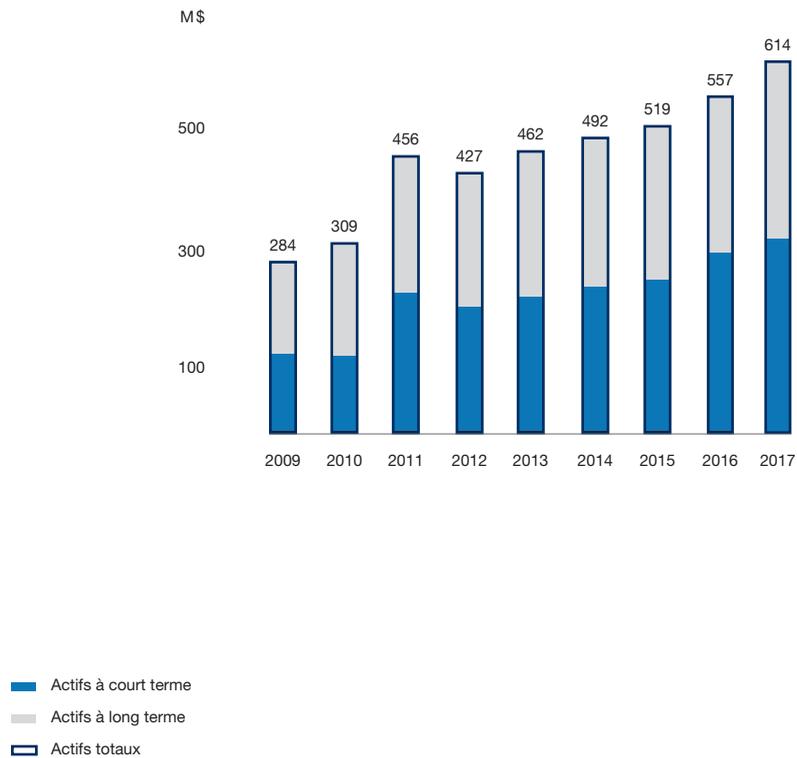
**723 M \$**

## FONDS DE ROULEMENT



Par ailleurs, on constate la stabilité du modèle d'affaires de la Société, qui entraîne des proportions relativement stables d'utilisation d'actifs à court terme et d'actifs à long terme.

## ACTIF TOTAL





# **FINANCEMENT ET PERSPECTIVES**

Au cours de l'exercice financier 2017, la Société a vu sa performance financière évoluer conformément aux attentes de ses actionnaires et partenaires financiers. Au 4 mars 2017, la Société respectait tous les ratios applicables en vertu de ses conventions de financement. De plus, la direction estime qu'elle les respectera, ainsi que les autres obligations relatives à ses ententes de financement, et ce, tout au long du prochain exercice financier se terminant le 3 mars 2018. Elle est aussi d'avis que ses sources de financement actuelles et prévues lui permettront de poursuivre ses activités d'exploitation, d'investissement et d'Innovation, Recherche et Développement (IR&D) en conformité avec sa VISION 2020.

Au cours de l'exercice financier 2017, l'utilisation moyenne des marges de crédit d'exploitation s'est élevée à 42 millions de dollars (39 millions de dollars en 2016 et 43 millions de dollars en 2015). La légère hausse entre 2016 et 2017 découle principalement du financement temporaire à même la marge de crédit d'exploitation du paiement du prix d'achat de certaines acquisitions d'entreprises réalisées au cours de l'exercice financier 2017, alors que la baisse connue en 2016 découle directement de l'amélioration de la gestion des

actifs du fonds de roulement. Au 4 mars 2017, la Société disposait d'une marge de crédit d'exploitation dont la limite autorisée varie entre 85 et 105 millions de dollars selon la période de l'année, contractée auprès de la Banque Canadienne Impériale de Commerce. Cette marge de crédit d'exploitation, qui a été mise en place le 19 mars 2012, a fait en 2013 l'objet d'une opération de syndication avec la BMO Banque de Montréal à hauteur de 25 millions de dollars. Cette marge de crédit d'exploitation fera l'objet d'un renouvellement au cours de l'été 2017. Dans le cadre de cette opération de renouvellement, la Société a obtenu la possibilité de réaliser des emprunts en euros et en livres sterling en plus de maintenir sa possibilité d'emprunter en dollars canadiens et en dollars américains. Finalement, la nouvelle marge de crédit prévoira la possibilité d'augmenter la limite de financement autorisé jusqu'à concurrence de 150 millions de dollars moyennant l'existence de garanties suffisantes au niveau des inventaires et comptes clients. Cette marge de crédit d'exploitation possédera donc les attributs nécessaires pour permettre à la Société de faire face à ses besoins de financement dans le cadre de sa croissance soutenue et de la poursuite de ses activités d'exploitation et d'investissement.

Compte tenu de sa croissance prévue, de diverses acquisitions d'entreprises et de ses autres projets d'investissement financés en tout ou en partie à même la disponibilité nette sur la marge de crédit au cours de l'exercice financier 2017, et en l'absence de nouvelles acquisitions d'entreprises financées à même sa marge de crédit, la Société prévoit que l'utilisation moyenne de sa marge de crédit d'exploitation sera de l'ordre de 43 millions de dollars au cours de l'exercice financier 2018. La disponibilité nette prévue sur la marge de crédit d'exploitation de la Société, prévue à hauteur de 42 millions de dollars en moyenne pour l'exercice financier 2018 (42 millions de dollars en 2017), lui permet de disposer d'une grande marge de manœuvre, grâce à laquelle elle peut à la fois faire face aux besoins saisonniers de ses différentes Unités d'Affaires et disposer des ressources financières nécessaires pour saisir les occasions d'affaires qui pourraient se présenter à elle.

Le 19 novembre 2014, la Société s'est prévalu de la facilité de crédit mise en place avec ses prêteurs à terme le 17 septembre 2014 et a alors encaissé une somme de 18,2 millions de dollars, ramenant alors le total du financement engagé auprès de la Société par ces prêteurs à

90 millions de dollars. Une somme de 20 millions de dollars de ces prêts fait l'objet d'un moratoire de remboursement de capital pendant une période de quatre ans et sera ensuite remboursable annuellement en fonction des flux monétaires excédentaires générés par la Société, tout solde sur ces 20 millions de dollars étant dû au douzième anniversaire du déboursé. Le solde de ce prêt, 70 millions de dollars, est par ailleurs remboursable mensuellement en versements de capital égaux sur une période de douze ans. Au 4 mars 2017, le solde dû en vertu de cette facilité de crédit s'élevait à 76,9 millions de dollars. De plus, dans le cadre de cette opération de refinancement, les prêteurs à terme de la Société lui ont consenti un prêt additionnel préapprouvé d'un montant de 30 millions de dollars qui pourra être utilisé pour financer des acquisitions d'entreprises d'ici juin 2017. En date du 29 mars 2017, la Société s'est prévalu de ce prêt additionnel pour acquisitions à hauteur de 13,5 millions de dollars afin de financer certaines acquisitions d'entreprises réalisées au cours de l'exercice financier 2017. Le produit de ce prêt est remboursable sur une période de douze ans à compter de la date de son déboursement et, en date des présentes, la Société dispose toujours d'un financement préapprouvé pour

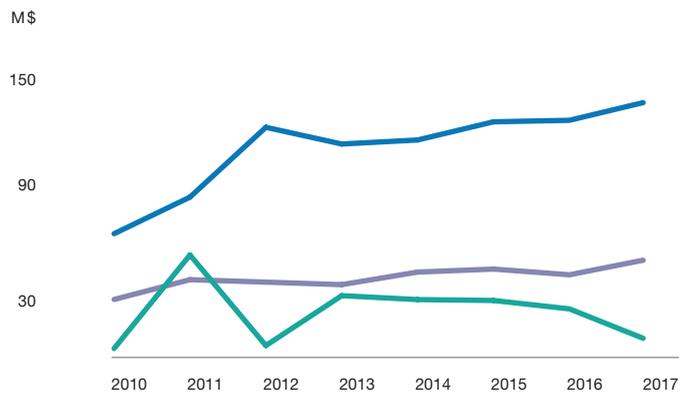
acquisitions totalisant 16,5 millions de dollars. Compte tenu des projets en cours de réalisation, la Société a entamé des discussions avec ce groupe de prêteurs afin d'augmenter le financement total mis à sa disposition dans le but de soutenir son développement.

Le 30 mai 2014, la Société a conclu une entente de financement préautorisé d'un montant de 25 millions de dollars avec le Fonds de solidarité FTQ sous forme d'obligations non garanties pour le financement d'une partie des acquisitions d'entreprises qui seront réalisées par la Société d'ici juin 2017. Le capital emprunté en vertu de cette entente de financement sera remboursable annuellement sur une période de sept ans à compter de la date de son déboursé. La Société s'est prévaluée de 4 millions de dollars de ce financement préautorisé dans le cadre de l'acquisition des activités de Rewatec-Rota en Allemagne à l'automne 2014 et d'une somme de 12,5 millions de dollars en février 2017 pour partiellement financer les acquisitions d'entreprises réalisées au cours de l'exercice financier 2017; elle dispose donc encore de 8,5 millions de dollars sur ce financement préautorisé dont la date d'échéance a été prolongée à mai 2018. Ce financement s'ajoute

aux obligations non garanties totalisant 48 millions de dollars accordées à la Société en février 2009 (30 millions de dollars), en avril 2010 (10 millions de dollars) et en mars 2013 (8 millions de dollars) et porte donc à 64,5 millions de dollars le financement consenti et déboursé en faveur de la Société par le Fonds de solidarité FTQ au cours des huit dernières années et dont le solde s'élevait à 51,9 millions de dollars au 4 mars 2017.

Au cours de son exercice financier 2016, la Société a conclu un prêt de 6 millions d'euros (environ 8,5 millions de dollars) avec la Banque HSBC et la Banque publique d'investissement en France afin de soutenir le développement de son Groupe Technologies Environnementales sur ce territoire tant en support du fonds de roulement que de l'ajout en capacités de production. Cette opération de financement vise aussi à permettre à la Société de se doter de sources de financement local sur les territoires où elle est présente, permettant ainsi à la fois une diversification de sa base de financement et une couverture naturelle pour certains flux monétaires générés en devises étrangères.

## ÉVOLUTION DES DETTES PORTANT INTÉRÊT



- Marge de crédit nette de l'encaisse
- Dettes à long terme garanties
- Obligations non garanties

Le 26 avril 2012, la Société a conclu une entente de financement à terme sans intérêt d'une durée de huit ans avec le Gouvernement du Québec pour un montant pouvant atteindre 11,2 millions de dollars. Les déboursés annuels d'Investissement Québec en vertu de cette entente de financement sont fonction des investissements en immobilisations corporelles réalisés dans le cadre du programme FAIRE (Fabrication Avancée et Innovation pour Renforcer l'Excellence) de la Société, lequel prévoyait des investissements en immobilisations corporelles à hauteur de 31 millions de dollars au cours des années civiles 2012 à 2017. Les demandes de déboursés en vertu de ce prêt ont eu lieu comme suit: 2,8 millions de dollars en 2014, 1,2 million de dollars en 2015, 1,2 million de dollars en 2016 et 3,7 millions de dollars en 2017, faisant ainsi en sorte que le solde inutilisé de 2,3 millions de dollars ne pourra être réclamé compte tenu que le programme FAIRE s'est complété avec des investissements réels inférieurs à ceux originalement prévus. Au 4 mars 2017, une somme de 1,8 million de dollars demeurait à recevoir en vertu de ce prêt; qui fut encaissée en mai 2017.

Au même moment, la Société a conclu une entente de contribution financière d'une durée de cinq ans à hauteur de 8,5 millions de dollars, toujours avec Investissement Québec, pour la participation du Gouvernement du Québec aux efforts d'IR&D de la Société dans le programme IPSO (Innovation en Produits et Procédés, Services et Offres commerciales). Les réclamations en vertu de cette contribution financière ont eu lieu comme suit: 1,3 million de

dollars en 2014, 1,2 million de dollars en 2015, 1,8 million de dollars en 2016 et 4,2 millions de dollars en 2017. Au 4 mars 2017, une somme de 3,6 millions de dollars demeurait à recevoir en vertu de cette entente de contribution financière; qui fut encaissée en mai 2017.

Le 28 février 2013, la Société est intervenue à une entente de contribution financière remboursable de 9,4 millions de dollars du gouvernement fédéral venant soutenir les efforts d'IR&D dans son programme IPSO, par l'intermédiaire de son partenaire financier de longue date qu'est Développement économique Canada. Ce programme est venu à échéance au cours de l'exercice financier 2016 de la Société et le solde des montants disponibles en vertu de cette contribution financière a été encaissé.

Le 13 juillet 2015, la Société a annoncé une contribution financière remboursable de 8,2 millions de dollars du gouvernement fédéral venant soutenir les efforts d'IR&D dans son programme IDÉE (Innovation et Développement pour l'Élévation des Exportations), par l'intermédiaire de son partenaire financier de longue date qu'est Développement économique Canada. À ce jour, la Société a présenté des réclamations totalisant 5,3 millions de dollars, dont 4,4 millions de dollars ont été encaissés. Un montant de 0,9 million de dollars demeurait à recevoir au 4 mars 2017, laquelle somme a été encaissée en mars. Ce faisant, le solde disponible s'élève à 2,9 millions de dollars sur ce programme qui couvre les années 2015 à 2018.



# AUDITEURS

ERNST & YOUNG S.R.L./S.E.N.C.R.L.

Québec (Québec)  
CANADA



# PRINCIPAUX PARTENAIRES FINANCIERS

BANQUE CANADIENNE IMPÉRIALE DE COMMERCE

BANQUE DE DÉVELOPPEMENT DU CANADA

BMO BANQUE DE MONTRÉAL

FINANCEMENT AGRICOLE CANADA

FONDS DE SOLIDARITÉ FTQ

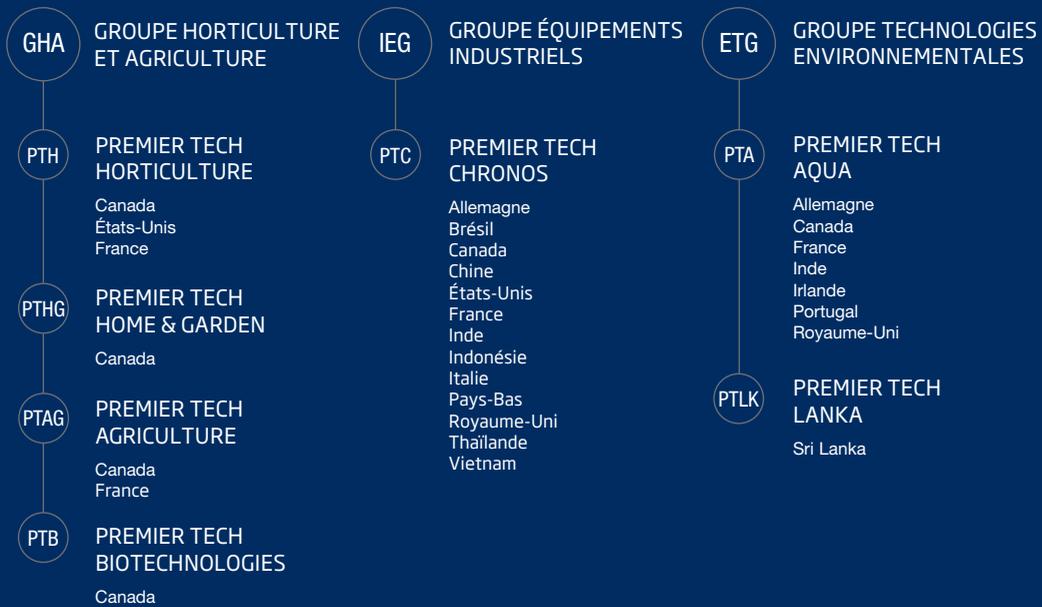
INVESTISSEMENT QUÉBEC

ROYNAT CAPITAL

# DEPUIS PLUS DE 90 ANS

PREMIER TECH SE DÉPLOIE DEPUIS PLUS DE 90 ANS À L'INTERNATIONAL GRÂCE À LA FORCE MOTRICE DE SES 3 600 ÉQUIPIERS RÉPARTIS DANS 24 PAYS. MISANT SUR LA PUISSANCE DE SON CAPITAL HUMAIN AINSI QUE SUR UNE SOLIDE CULTURE D'ENTREPRISE AXÉE SUR L'INNOVATION ET L'EXCELLENCE, PREMIER TECH ASSURE LE SUCCÈS DE SES CLIENTS DANS TROIS GRANDS MÉTIERS : L'HORTICULTURE ET L'AGRICULTURE – SERRICULTURE, AGRICULTURE ET JARDINAGE AMATEUR; LES ÉQUIPEMENTS INDUSTRIELS – EMBALLAGE FLEXIBLE ET RIGIDE, MANUTENTION ET PALETTISATION; ET LES TECHNOLOGIES ENVIRONNEMENTALES – ASSAINISSEMENT DES EAUX USÉES ET RÉCUPÉRATION DES EAUX DE PLUIE. SON APPROCHE ENTREPRENEURIALE S'APPUIE SUR UNE MAÎTRISE MANUFACTURIÈRE ET COMMERCIALE QUI PERMET À PREMIER TECH DE RÉALISER AUJOURD'HUI DES VENTES DE 725 MILLIONS DE DOLLARS ET D'ENREGISTRER UNE CROISSANCE SOUTENUE DEPUIS PLUS D'UN QUART DE SIÈCLE.

# GROUPES ET UNITÉS D'AFFAIRES





**WE ARE PT**

**P**



**WE CONNECT**

**SUMMIT**  
HERE

CRÉÉ PAR L'ÉQUIPE PREMIER TECH  
© PREMIER TECH LTÉE, 2017



CONNECT



1, avenue Premier  
Campus Premier Tech  
Rivière-du-Loup (Québec)  
G5R 6C1 CANADA  
[PREMIERTECH.COM](http://PREMIERTECH.COM)